



Im Auftrag unseres Kunden, der Schweizer Niederlassung eines global tätigen und erfolgreichen Pharmaunternehmens mit Sitz in der Region Zürich suchen wir eine/n

Sales Representative

Region: Thalwil, Pfäffikon bis Graubünden

Für einen Produkte-Launch im kardiovaskulären Bereich suchen wir eine/n motivierte/n Sales Representative mit fundierten Erfahrungen im Pharmaaussendienst und grossem Interesse an der Kardiologie.

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen Kardiologen im Spital- und niedergelassenen Bereich, Endokrinologen sowie Fokuskunden aus dem Hausarztbereich in Ihrem Verkaufsgebiet und sind verantwortlich für die kontinuierliche und nachhaltige Kundenakquise
- Sie analysieren die Marktsituation in Ihrem Verkaufsgebiet und erarbeiten Vorschläge für individuelle Verkaufsaktivitäten, dabei arbeiten Sie eng mit der medizinischen Abteilung zusammen und stimmen strategische Massnahmen untereinander ab
- Sie gestalten aktiv den regionalen Aktionsplan im Team mit (crossfunktional)
- Sie nehmen regelmässig an lokalen Veranstaltungen, Symposien und Kongressen teil

Kompetenzen, die Sie auszeichnen:

- Sie sind eine sympathisch auftretende, dynamische und gewinnende Persönlichkeit
- Sie bringen hervorragende Verhandlungs- und Kommunikationseigenschaften mit
- Sie sind in der Lage vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden und Stakeholdern aufzubauen, dies begleitet von medizinischer Kompetenz

Ihr Profil:

- Sie besitzen eine abgeschlossene Berufsausbildung in der Schweizer Pharma-Branche und bringen idealerweise eine abgeschlossene Weiterbildung als Pharmaspezialist/in SHQA mit
- Sie haben einige Jahre Berufserfahrung im Pharma-Aussendienst in den Spitälern und/oder bei niedergelassenen Spezialisten in der Region und idealerweise ein fundiertes medizinischen Wissen im Bereich Herzkreislauf

Kontaktieren Sie uns jetzt!

Samuel Amrein, Managing Director
Tel.: +41 41 220 80 71
application@firstchoice-consulting.ch
www.firstchoice-consulting.ch



FIRST CHOICE
CONSULTING AG